

## Junior Accountmanager - bol

### In het kort



**Leerweg / Niveau**  
**BOL / Niveau 4**



**Duur**  
**2-3 jaar / Versnellen**  
**tijdens je opleiding**



**Start**  
**Augustus 2024**



**Locaties**  
**Amersfoort**  
Disketteweg 10



**Lesgeld**  
**€ 1.357,-**



**Crebonummer en naam**  
**25877 Junior**  
**Accountmanager -**  
**Business, Sales & Finance**

**Utrecht**  
Marco Pololaan 2

## Opleiding tot junior accountmanager

Tijdens de mhbo-opleiding Junior Accountmanager leer je onder andere verkooptechnieken die je kunt toepassen tijdens verkoopgesprekken met klanten. Om dit gesprek te kunnen voeren is het belangrijk dat je informatie kunt verzamelen over producten, klanten en de markt. Je leert hoe je offertes moet maken, zodat je klanten een goed aanbod kunt doen. Hebben klanten je product gekocht, dan komt de kennis die je hebt opgedaan over het onderhouden van relaties je zeker goed van pas.

## Is de mbo-opleiding Junior Accountmanager iets voor mij?

De mhbo-opleiding Junior Accountmanager past bij jou als je:

- van uitdaging & afwisseling houdt
- graag in een team werkt en het leuk vindt om met mensen om te gaan
- sterk bent in plannen en organiseren
- het leuk zou vinden om een product of dienst aan bedrijven te verkopen

## Wat doe je als junior accountmanager?

Als junior accountmanager ben jij degene die contact onderhoudt met klanten (accounts). Jij weet welke producten of diensten goed bij een klant passen. Je doet voorstellen (offertes) aan klanten en onderhandelt met ze. Ook hou je goed in de gaten of de klant tevreden is. Samen met je collega's zorg je ervoor dat jullie bedrijf succesvol is.

## Hoe ziet deze mbo-opleiding eruit?

De reguliere opleiding Junior Accountmanager start met een [breed eerste half jaar](#), waarin je kennismakt met alle kanten van het bedrijfsleven. Zo krijg je les in onder andere ondernemen, marketing en verkoop. Na dit eerste half jaar kun je, als je erachter komt dat je niet op je plaats zit, eventueel zonder vertraging nog switchen naar een andere opleiding op het college. In de tweede helft van het eerste jaar ga je je verder verdiepen in je opleiding en vakgebied.

## Inhoud van de opleiding

Tijdens de opleiding werk je met beroepsthema's die je voorbereiden op je toekomstige beroep en waarbinnen je werkt aan verschillende aspecten zoals:

- Sales
- Accountmanagement

- Marketing
- Marktonderzoek
- Relatiebeheer
- Commerciële calculatie

Daarnaast krijg je de algemene vakken Nederlands, Engels, rekenen en leren, loopbaan, burgerschap en sport. Je kiest ook nog een aantal keuzedelen.

Voor vragen over de opleiding, kun je contact opnemen met:

- M. Daemen - [m.daemen@rocmn.nl](mailto:m.daemen@rocmn.nl) (Amersfoort)
- Everdine van de Kieft - [e.vandekieft@rocmn.nl](mailto:e.vandekieft@rocmn.nl) (Utrecht)

## Stage

Je leert veel tijdens de lessen bij ons op school en het leuke is dat je dat gaat toepassen tijdens je stages. Je doet dan werkervaring op bij een bedrijf. Wij helpen je met het vinden van een inspirerende stage die bij jou past.

Junior accountmanager is een vak dat je vooral in de praktijk leert. In Amersfoort loop je meerdere keren stage tijdens je opleiding. In Utrecht loop je alleen in het derde leerjaar een half jaar stage. Dit kan ook een stage in het buitenland zijn. Stage lopen doe je bij een (S-BB) erkend leerbedrijf.

## Na je opleiding

Na 3 jaar studeer je af als junior accountmanager en kun je aan de slag bij een bedrijf. Of je gaat naar het hbo. Hbo-opleidingen die goed aansluiten zijn Ondernemerschap & Retail Management, Commerciële Economie of de Associate Degree Sales & Accountmanagement. Wat je ook kiest, wij zorgen er samen met jou voor dat je goed bent voorbereid op de toekomst.

## Vooropleiding

- Diploma vmbo: kaderberoepsgerichte, gemengde of theoretische leerweg
- Of een diploma op mbo-niveau 2 of 3 of vergelijkbaar
- Of een overgangsbewijs van havo of vwo 3 naar 4

In Amersfoort kun je jezelf tijdens het eerste half jaar bewijzen en aantonen dat je het aankunt de opleiding sneller af te ronden. Hierover worden dan met je studentcoach aanvullende afspraken gemaakt.

Studenten die willen en kunnen versnellen, starten in Utrecht meteen met de tweejarige mhbo-opleiding Junior Accountmanager. [Lees hier welke toelatingsvoorwaarden daarvoor gelden](#) of neem per e-mail contact op met Everdine van de Kieft - [e.vandekieft@rocmn.nl](mailto:e.vandekieft@rocmn.nl).

## Kennismaken

Na je aanmelding, nodigen we je uit voor een kennismakingsbijeenkomst. Je maakt dan kennis met de opleiding, het beroep, het gebouw, de docenten en studenten. Jouw deelname is belangrijk en daarom verplicht.

Soms is een gesprek nodig, bijvoorbeeld als je nog twijfelt over je studiekeuze of als je extra hulp nodig hebt tijdens je studie.

## Kosten opleiding

Voor je 18e betaal je geen lesgeld. Ben je op 1 augustus 18 jaar of ouder, dan ben je verplicht lesgeld te betalen. Voor een bol-opleiding is het lesgeld voor schooljaar 2023 - 2024: € 1.357,-.

Begin juli informeren we je over de boeken en leermiddelen die je nodig hebt en wat de kosten daarvoor zijn.

## Loopbaanbegeleiding

Wij hanteren een persoonlijke aanpak; we vinden het belangrijk dat je een opleiding kiest die bij jou past en dat jij je diploma haalt. Tijdens deze opleiding besteden we daarom veel aandacht aan loopbaanbegeleiding. Na driekwart jaar ontvang je van de opleiding een studieadvies.

## Aanmelden

Wil je in september nog starten? Meld je dan snel aan. Je hebt daarvoor je DigiD nodig.

 [studieinfo@rocmn.nl](mailto:studieinfo@rocmn.nl)

 [06 54 98 74 89](tel:0654987489)

